

Wettbewerbsvorteil nutzen Informationen für TT-Netzwerk- Partner zum Microsoft Student- Select-Programm

Ab sofort dürfen Sie als Mitglied des Trainertreffen Deutschlands Ihren eigenen Teilnehmern eine Bescheinigung ausstellen, mit der Ihre Teilnehmer dann berechtigt sind, die äußerst günstigen Konditionen des Microsoft Student-Select-Programm zu nutzen. Das ist ein echter Wettbewerbsvorteil für Sie, den Sie nutzen sollten. Hier und im Internet im Mitglieder-Intranet erfahren Sie mehr.

Das Trainertreffen ist Mitglied im Dachverband der Weiterbildungsorganisationen e.V. (DVWO). Dieser hat mit der Firma Microsoft eine Lizenzvereinbarung getroffen, nach der die Teilnehmer Ihrer Bildungsmaßnahmen berechtigt sind, bestimmte Microsoftprogramme zu erheblich günstigeren Konditionen, als im freien Verkauf zu erwerben und zu nutzen. Das Thema und die Dauer der jeweiligen Bildungsmaßnahme sind dabei nicht vorgeschrieben.

Bieten Sie Ihren Teilnehmern etwas privat Besonderes

Umfragen unter Teilnehmern von Marketingmaßnahmen haben ergeben, dass insbesondere dann mit einer guten Resonanz zu rechnen ist, wenn der Gewinn / Nutzen der Aktion auch für die Private Nutzung der Teilnehmer interessant ist. Ein betrieblicher Nutzen war für die Mitarbeiter selbst nicht genauso attraktiv, wie der private Vorteil. Machen Sie sich das doch für Ihre Werbung von Trainings zu nutze und bieten Sie ab sofort den Teilnehmern Ihrer Seminare und Trainings an, dass sie als Teilnehmer Ihrer Seminare das neue Microsoft Office statt für derzeit im günstigsten Falle für 200,- EURO für nur 99,- EURO beziehen können. Bei anderen Softwarepaketen und Anbietern kann der Preisunterschied durchaus noch größer sein.

Dabei profitieren alle:

- Ihre Teilnehmer: indem sie durch Teilnahme an einem Training / Seminar bei Ihnen Geld sparen können,
- Sein Arbeitgeber: der einen sicherlich motivierteren Mitarbeiter für die Fortbildungsmaßnahme bekommt,
- Sie: Sie können etwas bieten, was andere vielleicht nicht können und Sie erhalten motiviertere Teilnehmer, die vielleicht gerade in Ihre Fortbildungsmaßnahme wollen,
- Microsoft und unser Distributionspartner, die cobra GmbH, die die Software verkaufen,
- und natürlich auch das Trainertreffen und der DVWO, denn wir freuen uns, Ihnen wieder einen neuen Nutzen bieten zu können.

Falls sich jemand fragt, warum er als Trainer dafür keine Provision bekommt: Der DVWO hat das be-

wusst so gemacht, damit Sie nicht Gefahr laufen, gewerbesteuerpflichtig zu werden. Der Nutzen für die eigene Werbung ist zudem viel größer, als die geringen Margen, die das Softwaregeschäft noch abwirft.



Erheblicher Wettbewerbsvorteil für Sie

Machen Sie sich bitte bewusst, dass diese Vereinbarung einen erheblichen Wettbewerbsvorteil für Sie darstellt und Ihnen zusätzliche Chancen und Vorteile gegenüber anderen Anbietern ohne diesen Vorteil verschafft. Bitte nutzen Sie die sich daraus ergebenden Chancen und informieren Sie Ihre Teilnehmer über diese günstige Bezugsmöglichkeit. Die äußerst attraktiven Preise werden sicherlich begeistert aufgenommen werden. Sie können auch in Ihrer Veranstaltungswerbung ab sofort auf diesen Nutzen hinweisen, den die Teilnehmer Ihrer Bildungsmaßnahmen genießen.

Werbematerialien stehen für Sie bereit

Für die praktische Abwicklung arbeiten Sie mit der Firma cobra zusammen, die Ihnen bei der Umsetzung gerne behilflich ist. Sie selbst haben keinen weiteren Aufwand. Sie müssen lediglich Ihre (potentiellen) Teilnehmer auf das Angebot aufmerksam machen.

Im Internet finden Sie bereits vorbereitete Materialien für Ihre Werbung bei Ihren Seminarteilnehmern als PDF-Download. Auf Wunsch kann

auch Ihr Logo mit in diese Materialien eingefügt werden. Diese Seite stellen Sie Ihren Teilnehmern per Link auf Ihrer Homepage oder in E-Mails oder in Ihren gedruckten Teilnehmerunterlagen zur Verfügung. Die Seite wird durch cobra aktuell gehalten. Deshalb macht es weniger Sinn, selbst dafür gestalterisch tätig zu werden und die Daten zu übernehmen, sondern lediglich zu diesen Seiten zu verlinken.

Mehr dazu auf den speziell für Sie eingerichteten Internetseiten im TT-Mitglieder-Intranet.

Vergünstigten Bezugsmöglichkeiten auch für Bildungsanbieter

Engagement im Bildungsbereich hat für die Software-Industrie traditionell große Bedeutung. Neben zahlreichen Initiativen äußert sich dies auch in Form von speziellen Preismodellen. Basierend auf einem Microsoft Student-Select-Rahmenvertrag mit dem DVWO erhalten Lernende und Trainer des DVWO die Möglichkeit Microsoft-Software zu besonders günstigen Preisen zu erwerben. Neben diesen personenlizenzierten Angeboten, hält Microsoft auch für Bildungsanbieter, die Lizenzen für Ihre Schulungsräume und / oder Verwaltungsarbeitsplätze benötigen, günstige Angebote basierend auf Lizenzmodellen für Bildungseinrichtungen bereit. Die Voraussetzung für den Bezug von „Software zu Schulpreisen“ für Bildungseinrichtungen ist, dass Sie von Microsoft entsprechend akkreditiert werden. Für eine Prüfung Ihrer Berechtigung sowie zur Erstellung eines unverbindlichen Angebotes stehen die Licensing Specialists der cobra GmbH gerne zu Ihrer Verfügung. Als Mitglied des Trainertreffens sollte das aber kein Problem sein.

Das Student-Select-Programm selbst kommt für die gewerbliche Nutzung nicht in Frage, weil er nur die private Nutzung der Software erlaubt. Für Sie selbst als Bildungsanbieter stehen spezielle andere kostengünstige Lizenzlösungen zur Verfügung. Wegen der großen Bandbreite der Möglichkeiten lassen Sie sich bitte von der cobra beraten. Man weiß dort am besten, was zu Ihnen passt.

Unterstützung bei Fragen

Sollten Sie bzgl. des Vertrages oder zur Umsetzung etc. Fragen haben, wenden Sie sich bitte an die Ansprechpartnerin bei der cobra GmbH. Sie hilft Ihnen gerne weiter.



Vertrieb für Forschung & Lehre

cobra Vertrieb für Forschung & Lehre GmbH
 Ingrid Schnell
 Am Seerhein 6, D-78467 Konstanz
 Tel. 07531-89236-15
 ingrid.schnell@cobra-shop.de
 www.cobra-shop.de